

# Ingénieur commercial H/F

Localisation : Cholet

Type de contrat : CDI, Full time

:  
:

## Domaine d'activité :

SSI SCHAEFER est l'un des leaders mondiaux des solutions intralogistiques automatisées, avec environ 10 000 collaborateurs répartis sur les six continents. Grâce à cette présence internationale, le groupe conçoit des solutions innovantes permettant à des milliers d'entreprises d'optimiser et de moderniser leurs entrepôts.

Implantée en France depuis 60 ans, SSI SCHAEFER conçoit, pilote et entretient des installations logistiques partout sur le territoire. Notre mission : garantir à nos clients un haut niveau de performance, de fiabilité et d'accompagnement dans le temps.

## MISSIONS

### Votre rôle

Dans le cadre d'un développement d'équipe, nous recrutons un(e) Ingénieur Commercial. Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous jouez un rôle clé dans le développement de notre activité en France, auprès de clients industriels et logistiques.

### Vos missions

#### Développement commercial & prospection

Prospecter de nouveaux clients à partir d'une veille commerciale active. Détecter les opportunités commerciales et développer un portefeuille clients. Représenter la société auprès des prospects et clients.

#### Gestion complète du cycle de vente

Réaliser les ventes de produits, solutions et systèmes intégrés en visant le dépassement des objectifs de marge et de chiffre d'affaires. Appliquer la stratégie commerciale définie par la Direction. Informer les clients sur les produits et tarifs ; affiner les offres commerciales.

#### Construction des solutions et offres techniques

Étudier les besoins clients et définir des solutions logistiques automatisées en collaboration avec l'Ingénieur d'Application. Créer les notes de calcul, les chiffrages et les documents de présentation. Participer aux visites clients en France et en Europe.

#### Négociation & contractualisation

Réaliser et présenter les offres commerciales. Négocier les conditions de vente dans le respect des règles du groupe. Obtenir l'accord du Directeur Commercial lorsque les niveaux de marge sont inférieurs aux seuils requis.

#### Suivi client & coordination interne

Assurer la passation des projets aux équipes internes (réalisation, service client, ADV...). Suivre les comptes clients, soutenir l'équipe administrative en cas de difficulté de recouvrement. Contribuer au développement du CA global en synergie avec les équipes France et les Centres de Compétences internationaux. Participer aux réunions commerciales (formation, stratégie, développement...).

#### Qualité & amélioration continue

Identifier, formaliser et analyser les cas de non-qualité. Définir les causes avec les équipes techniques et proposer des actions correctives ou préventives. Suivre l'efficacité des plans d'action.

## QUALIFICATIONS

### Profil recherché

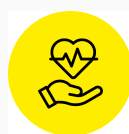
Formation ingénieur ou commerciale, avec expérience confirmée dans la vente de solutions industrielles automatisées. Forte capacité à travailler en équipe et à convaincre. Anglais professionnel indispensable ; l'allemand serait un plus. Connaissances appréciées en mécanique, électricité ou automatisme. Sens du service client, esprit d'analyse, autonomie et rigueur.

Travail au sein d'une équipe dynamique et bienveillante, au cœur d'un grand groupe international en pleine innovation

## AVANTAGES



49450 Saint André de la Marche



Mutuelle Familiale



Tarif préférentiel CSE



Tickets Restaurants



Chèques Noël



Family Business



Good Working Atmosphere

## CANDIDATURE

Pourquoi nous rejoindre ?

Un secteur d'activité porteur et innovant  
Des projets techniques passionnants  
Une entreprise qui favorise l'autonomie, l'apprentissage continu et la collaboration  
Un environnement international stimulant

Nous espérons vous avoir convaincu et que vous vous reconnaîtrez dans cette offre.

Nous attendons avec impatience votre candidature.

À bientôt,

SSI SCHAEFER

INTERLOCUTEUR

**Charlotte Guerry**

Chargée de Ressources Humaines

[smb-fr-rh@ssi-schaefer.com](mailto:smb-fr-rh@ssi-schaefer.com)